

BROCHURE NASAM

Công ty cổ phần NASAM được thành lập năm 2014 bởi các sáng lập viên đều có kinh nghiệm trên 15 năm phụ trách lĩnh vực tài chính, sản xuất trong các tập đoàn đa quốc gia. Với phương châm **“Thay đổi cách nghĩ, Thay đổi cuộc sống”** cho tất cả mọi người. Hàng chục năm qua chúng tôi là tư vấn tài chính cá nhân, xây dựng tập đoàn cho mọi người hiểu về cách quản lý tài chính cá nhân và chuyển đổi tập đoàn của bạn cho chính bản thân mình.

Tư vấn tài chính cá nhân là một dịch vụ tuyệt vời tại Việt Nam. Các ngân hàng, các công ty bảo hiểm, môi giới bất động sản hiện cung cấp loại hình dịch vụ này. Nhưng khách hàng vẫn chưa hiểu hết về các dịch vụ tư vấn tài chính cá nhân sản phẩm như thế ngân hàng, vay tiêu dùng cá nhân, bán bảo hiểm nhân thọ, ... hàng đầu hàng đầu sản phẩm của chính hãng cung cấp dịch vụ.

Phản ánh mọi người đều chưa có phương pháp quản lý tài chính tốt cho bản thân. Khi còn trẻ mọi người thường bỏ qua cách tập đoàn của bạn để tập trung lại cho mình? Khi đã giàu có bạn lại bỏ qua cách tập đoàn của bạn để tập trung lại cho mình? Khi đã giàu có bạn lại bỏ qua cách tập đoàn của bạn để tập trung lại cho mình?

Tại NASAM, chúng tôi không bán bất kỳ sản phẩm tài chính nào và cũng không nhận tiền hoa hồng cho bất kỳ sản phẩm nào trong số đó, vì vậy bạn có thể yên tâm rằng chúng tôi làm việc vì lợi ích của bạn và hoàn toàn dựa trên lợi ích của khách hàng.

NASAM chỉ tư vấn cho khách hàng những chi nhánh tài chính phù hợp với tình hình khách hàng và đưa ra các giải pháp đáp ứng nhu cầu tài chính thực tế và những tập đoàn để lại cho quý khách hàng.

DỊCH VỤ TƯ VẤN TÀI CHÍNH CÁ NHÂN

Quý khách đang bỏ qua những chi nhánh tài chính của mình, quý khách bỏ qua những làm sao để tập trung tài chính cho cuộc sống của chính mình. Dịch vụ kế hoạch tài chính cá nhân của chúng tôi sẽ thiết kế tập đoàn cho mọi khách hàng mọi khách hàng có thể tập trung xây dựng kế hoạch tài chính cho mình.

Chúng tôi sẽ chuyển bạn một "bản đồ hành trình" cá nhân cho quý khách. Nhờ vậy quý khách sẽ biết chính xác tình hình tài chính của mình ngày hôm nay và những gì quý khách cần phải làm tiếp theo để tập trung tài chính của mình trong tương lai. Chúng tôi sẽ giúp quý khách dù nhu cầu kế hoạch tài chính của quý khách là gì, và sẽ cung cấp cho quý khách những lời khuyên để tập trung tài chính cao nhất. Quá trình kế hoạch tài chính gồm sáu bước:

Xác định mục tiêu tài chính và mục tiêu trong cuộc sống nói chung của bạn

Xác định tình hình tài chính hiện tại của quý khách

Xác định mức chi phí sinh hoạt của quý khách

Phân tích thông tin thực tế của quý khách

Xây dựng một kế hoạch tài chính để tập trung lại cho quý khách

Đưa ra tư vấn cho quý khách để hiểu rõ các chi nhánh tài chính trong kế hoạch của mình

DỊCH VỤ TƯ VẤN QUẢN LÝ TÀI SẢN

Kế hoạch quản lý tài sản hiện có của quý khách đòi hỏi phải được theo dõi thường xuyên, phân tích rủi ro và sẵn sàng khi cần thiết. Rủi ro có khả năng là mục tiêu tài chính của bạn sẽ thay đổi theo thời gian. Mọi sự thay đổi trong cuộc sống của bạn như lập gia đình riêng, có con, chuyển nghề nghiệp, chuyển địa điểm sống, kế hoạch tích lũy và hưu trí sẽ khiến quý khách không thể yên tâm xem xét lợi ích của mình mà còn lo lắng về nhu cầu hiện tại của bạn. Đó là lý do tại sao chúng tôi khuyên khách hàng nên duy trì mối quan hệ thường xuyên với chúng tôi thông qua dịch vụ quản lý tài sản này.

Vì dịch vụ quản lý tài sản của chúng tôi, bạn sẽ nhận được những lợi ích sau đây:

c chuyên gia t v n t n tình duy trì liên l c th ng xuyên v i b n a ra các l i khuyên phù h p v i chi n l c u t nh ã c th a thu n ban u T ng th chi n l c tài chính c a b n s c xem xét l i d a trên m c tiêu cá nhân và tình hình tài chính vào th i i m ó

c h ng m t d ch v dành riêng cho b n. Danh sách v n u t c a t ng khách hàng c thi t k riêng áp ng các yêu c u, m c tiêu u t , kh n ng ch u r i ro, và nhu c u thanh kho n c a t ng khách hàng

M t gi t v n m i n phí, 3 tháng m t l n

M t b n tóm t t m i n phí giá tr tài s n c a b n, 1-3 tháng m t l n

N u có th c m c hay b t c câu h i nào hãy liên h v i chúng tôi

D CH V B T NG S N

V i i ng chuyên viên có nhi u kinh nghi m trong l nh v c B t ng s n, D ch v B S c a chúng tôi s n sàng cung c p nh ng d ch v v b t ng s n mang l i l i ích t t nh t cho khách hàng.

D ch v T v n B S: T v n tài chính B S, kinh doanh B S, mua, bán, thuê cho thuê B S

D ch v Qu n lý s àn B S: Qu n lý, s d ng B S c a khách hàng theo úng công n ng, thi t k

D ch v nh giá B S

Tìm ki m i tác áp ng các i u ki n c a khách hàng tham gia àm phán ký k t h p ng

Làm i di n theo y quy n th c hi n các công vi c àm phán, ký h p ng mua, bán, chuy n nh ng, thuê và thuê mua B S

Cung c p thông tin, h tr các bên trong vi c àm phán, ký k t h p ng mua bán, chuy n nh ng, thuê, thuê mua B S.

H p tác u t B S: H p tác v i các i tác cùng u t vào nh ng d án B S b ng nhi u hình th c linh ho t, có l i nh t cho các bên tham gia.

Qu n lý và khai thác các s àn v n phòng (thuê, cho thuê các v n phòng....).

D CH V T V NQU N LÝ HO T NG U T

Trong m i quy t nh u t c a khách hàng, chúng tôi luôn i tôn ch là " *u t hi u qu , gia t ng giá tr cho khách hàng*". Qu n lý ho t ng u t c a chúng tôi bao g m:

Ho t ng u t c phi u, trái phi u: chúng tôi s h u i ng phân tích b àm sát th tr ng, theo dõi ch t ch các di n bi n, sàng l c tìm ki m các c h i u t .

Ho t ng u t vào công ty con/công ty liên k t: Chi n l c qu n lý ho t ng u t c a chúng tôi là t v n khách hàng u t vào nh ng doanh nghi p ho t ng trong l nh v c tr ng i m, th tr ng l n, ti m n ng phát tri n cao; có th m nh c thù và có c h i b t m nh sau tái c u trúc.

D CH V T V NQU N LÝ DOANH NGHI P

V i i ng t v n giàu kinh nghi m và c ào t o bài b n, chuyên nghi p, chúng tôi cam k t cung c p cho khách hàng nh ng d ch v t v n u t c thù v i các tiêu chí là sáng t o và linh ho t.

Chúng tôi cung c p nh ng lo i hình d ch v sau ây

T v n tái c u trúc doanh nghi p

T v n qu n tr tài chính doanh nghi p

T v n nh giá doanh nghi p

T v n M&A doanh nghi p

T v n khác cho doanh nghi p

I U GÌ PHÂN BIỆT QUÝ CÔNG TY VỚI CÁC ITÁC TỬ VẬN TÀI CHÍNH KHÁC?

Chúng tôi là nhà chuyên gia vận tài chính cá nhân. Điều này có nghĩa là chúng tôi không nhận bất kỳ khoản hoa hồng nào từ lợi ích của khách hàng ngoài việc thu phí dịch vụ từ việc vận hành cho khách hàng của mình. Lợi ích duy nhất của chúng tôi là khách hàng hài lòng với dịch vụ, sản phẩm hàng hóa của chúng tôi sau đó họ truy tìm mối quan hệ lâu dài với chúng tôi và giới thiệu dịch vụ của chúng tôi cho người thân của họ.

QUÝ CÔNG TY CÓ NẾM GIỚI THIỆU A TÔI KHÔNG?

Không. Chúng tôi không nắm bắt thông tin nào của quý khách. Các khoản mua sắm của quý khách sẽ do quý khách tự quyết định, không có sự thúc ép từ phía chúng tôi. Chúng tôi không có thông tin truy cập tài khoản của quý khách bất kỳ khi nào. Chúng tôi chỉ có trách nhiệm vận hành và không nắm giữ thông tin của quý khách.

QUÝ CÔNG TY CÓ MỘT MÔ HÌNH NHƯ NÀO KHÔNG?

Chúng tôi không nắm bắt và không thể nắm bắt lợi nhuận. Nếu ai đó nói với quý khách họ có thể nắm bắt lợi nhuận thì quý khách nên tìm nhà đầu tư khác. Là nhà đầu tư chuyên nghiệp. Chúng tôi sẵn sàng trả giá pháp lý cho quý khách quy định về việc tài sản của mình nắm bắt an toàn và tăng giá trị lợi nhuận. Không ai có thể nắm bắt lợi nhuận. Điều này là vì thị trường không thể đoán trước được và do đó mọi thứ đều có rủi ro. Trong môi trường này, quý khách sẽ không giàu có nếu không dám chấp nhận rủi ro. Rủi ro càng cao thì lợi nhuận càng lớn, cái đó gọi là "sự thanh trừng giá trị" và lợi nhuận (ví dụ cân bằng rủi ro và lợi nhuận từ các khoản đầu tư giá trị và lợi nhuận từ thị trường).

THÔNG TIN CÁ NHÂN TÔI CÓ BẢO MẬT KHÔNG?

Có. Chúng tôi sẽ không tiết lộ thông tin cá nhân của quý khách cho bất kỳ ai ngoài quý khách. Thông tin khách hàng của chúng tôi là bí mật và chúng tôi xem xét vận hành này một cách rất nghiêm túc.

QUÝ CÔNG TY LIÊN LẠC VỚI KHÁCH HÀNG BẰNG CÁCH NÀO?

Chúng tôi liên lạc với khách hàng của mình chủ yếu bằng tin nhắn và email. Đây là cách liên lạc nhanh nhất và thuận tiện nhất vì tất cả khách hàng của chúng tôi sinh sống các thành phố Việt Nam và trong số đó một phần sinh sống ở nước ngoài. Tuy nhiên, là khách hàng của chúng tôi quý khách có thể trực tiếp đến văn phòng của chúng tôi tại Hà Nội nếu quý khách lưu ý rằng mọi cuộc gặp gỡ phải được hẹn trước.

CÁC THÀNH TÍCH LỢI NHUẬN CỦA QUÝ CÔNG TY LÀ GÌ?

Chúng tôi nhận được khách hàng tin dùng và sản phẩm của chúng tôi. Chúng tôi luôn tận dụng lợi ích của khách hàng lên hàng đầu vì chúng tôi không sản xuất lợi nhuận của khách hàng.

Chúng tôi báo cho khách hàng của chúng tôi về những rủi ro mà khách hàng nhận được vào lĩnh vực ngân hàng, bất kỳ sản phẩm hay cho vay tại Việt Nam mà họ không nắm bắt chuyên môn công nghệ kinh nghiệm giúp họ tránh khỏi những mất mát trong thị trường.

Ngoài ra chúng tôi cũng thể hiện sự quan tâm của chúng tôi trên thị trường ngân hàng thông qua khoản vay tại Việt Nam giai đoạn 2014-2015, chúng tôi cũng thể hiện sự quan tâm vào việc đầu tư vào các Công ty có sản phẩm giá trị cao.